

CASO SATÉLITE



Implementación de salas

de colaboración en importante empresa de oil&gas.

Una **empresa líder en la distribución de oil&gas**, necesitaba optimizar la comunicación y la colaboración en sus oficinas principales, ubicadas en diversas regiones. Con equipos trabajando de forma híbrida, era fundamental contar con espacios de colaboración que facilitaran la interacción en tiempo real entre empleados en oficina y remotos.

Se solicitó la instalación y equipamiento de cuatro salas huddle. Adicionalmente, se realizó un recambio tecnológico en once salas adicionales, incluyendo dos salas de directores, una sala de reuniones grande y ocho salas medianas.

DESAFÍO DEL CLIENTE

El cliente enfrentaba varios desafíos en sus espacios de trabajo.

- **REUNIONES CARENTES DE CLARIDAD EN EL AUDIO Y DE LA INTEGRACIÓN VISUAL ADECUADA.**

Esto afectaba la efectividad de sus reuniones virtuales y la experiencia de colaboración entre sus equipos.

- **FALTA DE EQUIPOS ADECUADOS.**

La comunicación era poco fluida, dificultando la productividad y generando frustración entre los empleados.

El proyecto tuvo que ser ejecutado en varias oficinas, cada una con características y necesidades particulares. **La integración debía ser rápida y sin interrumpir el flujo de trabajo de la empresa.** Además, se requirió coordinar el despliegue en múltiples ubicaciones geográficas, asegurando que cada sala estuviera operativa en el menor tiempo posible y cumpliendo con los más altos estándares de calidad en tecnología de colaboración.



SOLUCIÓN

- **Instalación de salas de colaboración** totalmente equipadas con tecnología de punta.
- **Equipamiento de salas con sistemas de audio de alta calidad, pantallas interactivas y cámaras de videoconferencia, de las marcas n°1 del mercado.**
- **Salas diseñadas** para adaptarse a las necesidades específicas de los equipos, **mejorando la experiencia** tanto de los colaboradores presentes como de los remotos.
- **Se implementaron herramientas para el manejo centralizado de los equipos.** Permitiendo una gestión y monitoreo constante de cada sala.



RESULTADO

- El cliente **ha mejorado notablemente la comunicación y la productividad** de sus equipos.
- **Las reuniones ahora se llevan a cabo sin problemas técnicos**, permitiendo que los equipos se enfoquen en el contenido de la reunión en lugar de en los problemas de conectividad.
- Este proyecto, de la mano de todo el equipo comercial e instaladores **han demostrado el valor de las tecnologías colaborativas en espacios de trabajo modernos. Y la forma de trabajar de Newtech Group con dedicación y pasión.**
- Ha permitido a la empresa **mantenerse competitiva en un entorno de trabajo cada vez más digital e interconectado.**